いずし食文化衰退に危機感

なった。

団体「いずし文化を守る会」 中井英策商店は、近く任意 文化』を守ろうと、当社㈱

衰退する一方の『飯寿司

(仮称) を立ち上げることに

代以上の中高年者が多く、 の年齢層も圧倒的に五十歳 のいずしを購入する消費者 て来たことに加えて、市販 代では殆ど作られなくなっ

しているほか、一



社が計画していたもので、 まれていた「飯寿司 と一般家庭でも作って楽し ひと昔前までは、 が現

この会は、 かねてから当 冬になる 十年後にはいずしを食べる 「このままでは十年後、 なって来ていることから、 代では殆ど食されなく 代から三十代までの若者

会とで組織する計画だ。

文化そのものが消滅の危機 を守りたい」と願う当社及 いう優れた発酵食品の文化 て作り上げて来たいずしと たもので、「先達が苦労し に瀕することを懸念してき 近く法人格を持たない 会なども計画、「この会を を込めており、 通じていずしにもっと親し んでもらうきっかけにした イベント、会員同士の交流 いずしに関しての講演会や 具体的な活動としては、 (当社及川社長)と期待

来年春に設立 記

中井英策商店



2016年(平成28年)11月1日

「きんきん新聞」第 20 号 2016年(平成28年)11月1日発行 発行:(株)中井英策商店 **2** (0142) 24-2934 メルアド kinki@nakai-shop.com

毎年恒例となった当社秋の物産

展ツアーがいよいよ終盤を迎え

お邪魔しました・・・。

今年も元気に皆さんの地

元に

てきた。

ポーターズクラブ会と当社 究家の日比野光敏氏に打診 司研究の第一人者で寿司研 発足、会の顧問に我が国寿 文化を守る会」として会を などの関連企業などの協賛 で会の趣旨に賛同するサ 一般消費者

る「北のアメ横」で、今年も主

区のアクセスサッポロで行われ

十八日から三日間、

札幌市厚別

い得品を取り揃えて出店する予 力のキンキいずしを始め、

ストは今月 18 日からアクセスサッポロ

速

当社㈱中井英策商店は、広く一般消費者から出資者を募って、事業運営を行う ネット上での出資ファンド「クラウドファンディング」を来月にも開始することが決定しま これは、このファンドを運営する事業会社と当社の地元伊達市を中心とする 西胆振地域の行政がタイアップして設立した「西胆振クラウドファンディング」運営事 務局の採択を当社が受けたことから、正式に開始するもので、近く当社から正式に お客様にご案内をお送りする予定です。

キッチン旭川店を皮切りに札幌

○月上旬からスタート、きた

「小牧、青森などを回った。

秋の物産展ラストは、

+

ずし」などを試食販売する物産

展回りで、今年も秋の物産展が

どを回って当社製品

「きんきい

全国の百貨店やイベント会場な

これは、毎年春と秋に全道

西胆振(Fi 協議会採択決定



あのイラストでお馴染みの 英 策 商 # 店 社長の及川昌弘です

きついたのである。

その後も、中井会長は「皆が美味しいと思っ

も食べられる飯寿司の味へと自然と流れて行

飯寿司が苦手な人、好きじゃない人で

嫌いがハッキリしている。その元々好きじゃ

嫌いな人間が開発した飯寿司。

逆を言

飯寿司は元々クセがある食品であり、

好き

のである。

する糀、野菜、米などなど、こだわり抜いた原

念を基に、発酵方法や時間、

温度や湿度、

に出店しても売れない。

売上はたったの千二百円。

いと思う飯寿司を作りたい」との変わらぬ信 てもらえるいずし、何より自分自身が美味し

趣味は音楽とひとり旅かな?

私は、皆様に大変お世話になっております中井英策商店三代目社長の及川昌弘と申します。 「中井英策商店」なのに何故及川なの?って思われたかも知れませんね。

勘の良い方はすぐ分かったと思いますが、私の家内が先代社長中井英光(現会長)の娘なんです。 そう言うと「ああ婿さんね」と良く言われるので、面倒なので「そうなんですよ」と言ってます。 昭和52年12月23日北海道釧路市生まれの現在5日歳です。

趣味は、良く言之は幅広く多趣味ですが、早い話「心れも中途半端」です。音楽や読書、旅行や模型作 い、長く続いているのは若い頃に夢見た「音楽」でしょうか。今でもストレス解消に、ギターやピアノな **ごも弾きながら誰もいなくなった夜の会社の事務所で、大声で歌っています。 ごなたか、一緒にセッショ** ンでもしたいですね。大好きなのはビートルズやオつコース、チューリップなど、小色和正さんは私の永 遺の「カリスマ」です。今年のツアーは残念ながら行けなかったあ・・・

野良猶達は知っていた



四十年、 ら、今一度、原点に帰ってその美味しさの秘密をお伝

人に歴史あり・・・、

当社の主力商品としておよそ

お客様にご愛顧頂き続けている「キンキのい

まったさあ」と会長は笑う。

百貨店の横に会ったパチンコ店に消えてし

誕生から今までの歩みを振り返りなが

きんきのいず

だった若き日の的場重一さんだった。

彼は「伊達市の一村一品として中井さんの

キンキのいずしを是非、

推したい」と若者ら

たのが、当時の伊達市役所で商工観光担当 品を探せ」とばかりに、当社工場にやって来 事に若くして就任した横路孝弘知事が提唱し

そんな流れが変わったのが、当時北海道知

た「一村一品運動」だった。「伊達市の一村」

い」とさらに落ち込んだという。 んだ。そんな男が作ったいずしが売れる訳が だ!!俺は元々、飯寿司は好きじゃなかった ることになるとはその時は、気が付かなった いつまで経っても売れない に、中井会長は冷静に振り返った「そう かし、それがその後、大きく運命を変え やはりこれは失敗だったのかもしれな 「キンキのいず えしたいと思います。 及川昌弘です。 書き手は、そうです!中井英策商店三代目社長の 出がある。そして、会長の素晴らしいところ 好まれる飯寿司」となり、今日がある。 寿司の苦手な人でも食べられる飯寿司」に なって行き、それが結果的には「老若男女に あ・・・」と苦笑いする。それがつまり「飯 材料を吟味して行く。 中井会長とは、良く原料の議論をした思い しかし、「結局は、オレ好みの味になるのさ 実は・・・だったというお話です。 今回は連載の4回目、

う合図に誘われて、全道を米探しに歩いたこ 動力は、八十二歳になった今でも変わらない。 原材料の話があれば直ぐ飛んでいく。 味い飯寿司」を作る原動力になっている。 い話や旨いもの、 「ウチの飯寿司に合う米を探しに行くべ」と言 とも思い出の一つだ。こんなこだわりも 話は戻って、世に出たものの「相変わらず 「よし!!行ってみるべ」と言って、 飯寿司作りに役立てそうな 。あの行 面

売れないキンキのいずし」、百貨店の物産展 「朝から何時間経っ 満を持して発売した ゙キンキいずし」が・・・ 当社中井英光会長

ようになった。売上もほんの少 ね」と言って振り向いてくれる られるようになり、お客さんが

店での物産展で、テレビ局の取材で取り上げ

それまで見向きもされなかった札幌の百貨

と振り返る。その二人の努力がやがて実を結

本当に良く付き合ってくれた。有難かった」 た。中井会長は「売れない催事やイベントに 井会長も快諾、二人の「二人三脚」が始まっ

しく熱っぽく語りかけてきた。その熱意に中

び始める。

しずつだが、伸びて行った。 **゙あっ、これがきんきのいずし** (次号が最終回です)